

# Stellen- und Gelegenheitsanzeigen

mit zusätzlicher Veröffentlichung im Internet (mind. 8 Wochen!)

Stellenangebote pro mm	(1-spaltig $\triangleq$ 50 mm)	s/w: 5,00 Euro	4c: 7,00 Euro
Stellengesuche pro mm	(1-spaltig $\triangleq$ 50 mm)	s/w: 4,00 Euro	4c: 5,00 Euro
Sonstige Gelegenheitsanzeigen pro mm	(1-spaltig $\triangleq$ 50 mm)	s/w: 5,00 Euro	4c: 7,00 Euro
Chiffregebühr	12,- Euro		

Stellenanzeigen sind AE-fähig und rabattfähig.

## STELLENMARKT & GESCHÄFTSVERBINDUNGEN

**CCI SCHULUNG**

[cci-dialog.de/schulung](http://cci-dialog.de/schulung)

Anwendungsorientierte Weiterbildung für die LÜKK (Lüftung - Klima - Kältebranche)

**cci Zeitung 04/2020**

Anzeigenschluss Stellenmarkt: **Mittwoch, 6. März 2020**

Erscheinungstag: **Freitag, 22. März 2020**

**Stellenmarkt-Rückblick**

**Nr. 1/20 vom 4.1.2024**  
Wir beschaffen Ihnen die richtigen Fach- und Führungskräfte – TGA Personalberatung, Bonn

**Nr. 2/20 vom 1.2.2024**  
Wir beschaffen Ihnen die richtigen Fach- und Führungskräfte – TGA Personalberatung, Bonn

**Sonstiges**  
Handelsvertreter (m/w) – Heindl Lüftungstechnik, Plattling  
Handelsvertreter w/m – Tekadoor, Langenfeld

**TGA Personalberatung**

Wir beschaffen Ihnen die richtigen Fach- und Führungskräfte für die Bereiche:

- Lüftung • Kälte • Sanitär • Klima • Heizung
- Elektro • Facility-Management • Contracting

**TGA Personalberatungs GmbH**  
Friedrich-Breuer-Str. 9  
e-mail: info@tga-pers

**Preisbeispiel:**  
105 x 50 mm in 4c = 700,- Euro

**Unternehmen aus Altersgründen zu verkaufen**

Unser Planungsbüro für Gebäudetechnik (Klima, Lüftung) mit Standort in München sucht aus Familienübernahme und Weiterentwicklung einen Nachfolger.

Zuschriften erbitte an: **Postfach 21 10**

**Preisbeispiel:**  
105 x 35 mm in s/w = 350,- Euro  
**+ Chiffregebühr: 12,- Euro**

**RUCON-AIR DEUTSCHLAND GmbH** **MADEL** air technical diffusion

Wir organisieren unseren Vertriebsweg neu und suchen **HANDELSVERTRETUNGEN** für folgende Postleitzahlenbereiche: **1 / 2 / 3 / 4 / 5 / 6**

**Langjähriger Kundenstamm vorhanden.**  
Unser Lieferprogramm: **Volumenstromregler, Dralldurchlässe, Weitwurfdüsen, Schlitzauslässe, Jalousieklappen, Wetterschutzgitter, etc.**

**Interessiert?**  
Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen oder rufen Sie uns an.

**Preisbeispiel:**  
105 x 105 mm in s/w = 1.050,- Euro  
105 x 105 mm in 4c = 1.470,- Euro



**Leiter der Serviceabteilung**

Für die Gewährleistung einer modernen und kundenorientierten Ablauforganisation unserer Serviceabteilung suchen wir einen engagierten **Serviceleiter (m/w)**.

**Ihre Aufgaben:**  
Die Führung der Servicetechniker sowie Planung, Koordination und Durchführung von Serviceeinsätzen, Montagebaustellen und Inbetriebnahmen im In- und Ausland. Umsetzung von Wartungsverträgen, kaufmännische Abwicklung, wie z.B. Angebotserstellung und Rechnungsvorbereitung, sowie technische Kundenberatung in enger Zusammenarbeit mit dem Vertrieb.

**Ihr Profil:**  
Fundiertes technisches und kaufmännisches Wissen, gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie Führerschein Klasse B. Sie verfügen über Eigeninitiative und die Fähigkeit, selbstständig und zugleich zielorientiert zu handeln. Branchennahe Berufserfahrung ist wünschenswert.

Haben wir Ihr Interesse geweckt, dann richten Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an:

**Klingenburg GmbH**  
Silke Mülleneisen  
Boystraße 115  
D-45968 Gladbeck  
Tel.: +49-20 43-96 36-0  
klingenburg@klingenburg.de  
www.klingenburg.de

**Preisbeispiel:**  
105 x 200 mm in s/w = 2.000,- Euro  
105 x 200 mm in 4c = 2.800,- Euro

## Vertriebsingenieur (m/w)



Die Punker GmbH mit Sitz in Eckernförde an der Ostsee entwickelt, produziert und verkauft weltweit Ventilatorröder aus Metall für lufttechnische Anwendungen in mehr als 100 Marktsegmenten. Wir sind mit etwa 300 Mitarbeitern führend in Europa bei der Entwicklung und Fertigung von Radial- und Querstromventilatorrädern. Durch die sehr positive Unternehmensentwicklung suchen wir deshalb zum möglichst baldigen Eintritt:

**Vertriebsingenieur im Außendienst**  
- Region Süddeutschland, Österreich, Schweiz -

### Ihre Hauptaufgaben:

- Betreuung unserer Stammkunden in der obigen Region
- Akquisition von Neukunden in der obigen Region
- Selbständige Bearbeitung von Projekten – einschl. Koordination der kundenspezifischen Anpassungen mit der Entwicklung
- Mitarbeit bei Marketing und Messen

### Das fachliche und persönliche Wunschprofil:

- Bevorzugt abgeschlossenes technisches (Fach-)Hochschulstudium; ggf. vergleichbare in der Praxis erworbene Fähigkeiten
- Mehrjährige Erfahrungen im Vertrieb, bevorzugt in der Lufttechnik, mindestens jedoch in artverwandten Branchen
- Engagement, Initiative, Flexibilität
- Ganzheitliches Denken vom Kundenproblem zur technischen Lösung
- Souveräner Auftritt nach außen, Teamfähigkeit nach innen
- Verantwortungsbewusstsein und Verlässlichkeit
- Wohnsitz / Homeoffice im süddeutschen Raum

Wir bieten Ihnen ein gutes Betriebsklima, ein ideales Umfeld mit viel Freiraum für Ihre Ideen, ein leistungsgerechtes Gehalt und einen Pkw, der auch privat genutzt werden kann. Bitte senden Sie Ihre Bewerbung an Punker GmbH zu Hd. Herrn Lindau. Bei Fragen erreichen Sie Herrn Lindau unter +49.4351.472.820 oder lindau@punker.de. Die entsprechende Diskretion ist selbstverständlich – Sperrvermerke werden strikt beachtet.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Punker GmbH | Niewark 1 | D-24340 Eckernförde | Germany  
Fon: +49.4351.472.374 | Fax: +49.4351.472.740

**Preisbeispiel:**  
105 x 150 mm in s/w = 1.500,- Euro  
105 x 150 mm in 4c = 2.100,- Euro

## Personalberatung mit technischer Kompetenz

In unserer Personalberatung unterstützen wir ein innovatives, mittelständisch geprägtes Unternehmen der kunststoffverarbeitenden Industrie bei der Personalsuche und Personalauswahl (keine Zeitarbeit). Die nachfolgende Position mit Dienstsitz in Nordbayern ist zu besetzen.



### Senior Produkt Manager (m/w) Gebäudetechnik

**Aufgaben:** Aufbau einer neuen Produktlinie im Bereich KWL • Definition von Produkt- und Systemanforderungen • Markt- und Wettbewerbsanalyse • Schnittstellenfunktion zu Entwicklung, Vertrieb, Marketing, Einkauf und Produktion • Sortimentsgestaltung und -pflege • aktive Vertriebsunterstützung • lösungsorientierte anwendungstechnische Beratung • Schulungen.

**Voraussetzungen:** Technisches Studium oder Ausbildung mit Qualifikation zum Techniker oder Meister • mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Produktmanagement des Lüftungstechnischen Umfeldes • vertiefte Branchen, Markt- und Produktkenntnisse • Erfahrung mit Budgetverantwortung • betriebswirtschaftliche Kenntnisse • Englisch in Wort und Schrift • gut entwickelte Internationalität • analytische und planerisch-konzeptionelle Kompetenz.

Außerdem suchen wir:

- ☑ **Technologie-Manager (m/w) Lüftungstechnik Raum München**
- ☑ **Key Account Manager (m/w) Klima-/Lüftungstechnik bundesweit tätig**
- ☑ **Leiter (m/w) Technik und Vertrieb Klimatechnik Berlin**
- ☑ **Vertriebs- bzw. Projekttechnische (m/w) sowohl im Bereich Klimatechnik als auch im Bereich Heizungstechnik für verschiedene regionale Tätigkeitsschwerpunkte im Bundesgebiet**

Wenn Sie Ihre Karriere mit Branchenkennern planen wollen, dann sollten Sie mit uns ins Gespräch kommen. Rufen Sie uns an. Gerne vereinbaren wir ein persönliches Kennenlernen.

Voß & Partner GmbH

Büro Ahlen

Tel.: 02528-9501-77  
Fax: 02528-9501-79  
t.voss@voss-partner.de  
e.knies@voss-partner.de

Büro Stuttgart

Tel.: 0711-3346-45  
Fax: 0711-3346-74  
a.steiger@voss-partner.de

**Preisbeispiel:**  
160 x 143 mm in s/w = 2.145,- Euro  
160 x 143 mm in 4c = 3.003,- Euro

**Preisbeispiel:**  
160 x 142 mm in s/w = 2.130,- Euro

## Internationale Herausforderung

Unser Klient ist die deutsche Tochter eines weltweit tätigen Konzerns im Bereich Komponenten für die Kälte- und Klimatechnik. Der Vertrieb in Europa erfolgt über nationale Verkaufsorganisationen, das Marketing arbeitet zentral für ganz Europa im deutschen Headquartiers. Das Unternehmen wächst überproportional, in den letzten Jahren auch unabhängig von der Konjunktur. Neue Produkte speziell im Bereich elektronischer Steuerung und Diagnostic zeigen beste Erfolge im Markt. Um die Marktdurchdringung (noch) besser und intensiver zu erreichen, suchen wir Sie als

## Product Manager Europe m/w mit kreativem life-cycle Portfolio Management

Sie sind Dipl.-Ing. (FH oder Uni) Maschinenbau, Verfahrenstechnik oder Automatisierung idealerweise mit Kenntnissen der Kälte- und Klimatechnik und arbeiten bereits im Marketing oder Productmanagement. Fließendes Englisch ist selbstverständlich. Der Umgang mit Hard- und Software ist Ihnen vertraut.

Gesucht wird eine unternehmerische, erfolgsorientierte und kommunikative Persönlichkeit, die Projekte bereichsübergreifend koordinieren kann von der Idee bis zur Markteinführung und laufenden Betreuung, auch in internationaler Zusammenarbeit. Nebenbei: Bei erfolgreicher Arbeit bietet der Konzern allerbeste Karrierechancen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie bitte Ihren Lebenslauf und Ihre Zeugnisse unter Hinweis auf die **Kennziffer KB 908** per Email [info@behrmann-partner.com](mailto:info@behrmann-partner.com) an unseren Managementberater Herrn Kurt Behrman, **Behrman + Partner**, Birkenhain 18, 22113 Oststeinbek. bei Hamburg. Internet-Homepage <http://www.behrman-partner.com>.

**Behrman + Partner**  
Personalberatung

**Preisbeispiel:**  
105 x 140 mm in 4c = 1.960,- Euro

**Panasonic**  
ideas for life



## PROJEKTINGENIEUR (M/W) KLIMATECHNIK

PANASONIC DEUTSCHLAND SUCHT EINEN PROJEKT INGENIEUR (M/W) IM BEREICH KLIMATECHNIK (BUNDESWEIT).

### Aufgaben

- Entwicklung des Projektgeschäfts im Bereich der direktverdampfenden Klimasysteme (Split-/ Multi-Split-Klimageräte, VRF-Systeme)
- Aufbau eines Kundenportfolios aus Planungsbüros, Architekten, Bauunternehmen, Projektentwicklern, usw.
- Projekt-Neuakquise und Nachverfolgung noch unrealisierter Projekte
- Kundenbesuche, technische Beratung sowie Unterstützung beim Entwurf klimatechnischer Installationen

### Qualifikationen

- Studium (Wirtschafts-) Ingenieur mit Schwerpunkt Gebäude-/ Versorgungstechnik; staatl. geprüfter Kälte-/ Klimatechniker, o.ä.
- 2-4 Jahre Berufserfahrung im Bereich Klimatechnik
- Erfahrung in der Wärme- und Kühllastberechnung
- Erfahrung im Projekt-/ Ausschreibungs-geschäft und im Umgang mit Planungsbüros / Fachplanern
- Englischkenntnisse

Neben einem attraktiven Gehaltspaket steht Ihnen ein Firmenwagen auch zur privaten Nutzung zur Verfügung.  
Anna Jeuther / Human Resources  
[pme\\_wsb\\_bewerbungen@eu.panasonic.com](mailto:pme_wsb_bewerbungen@eu.panasonic.com)